



OFERTA STAGII DE PRACTICA - 2023

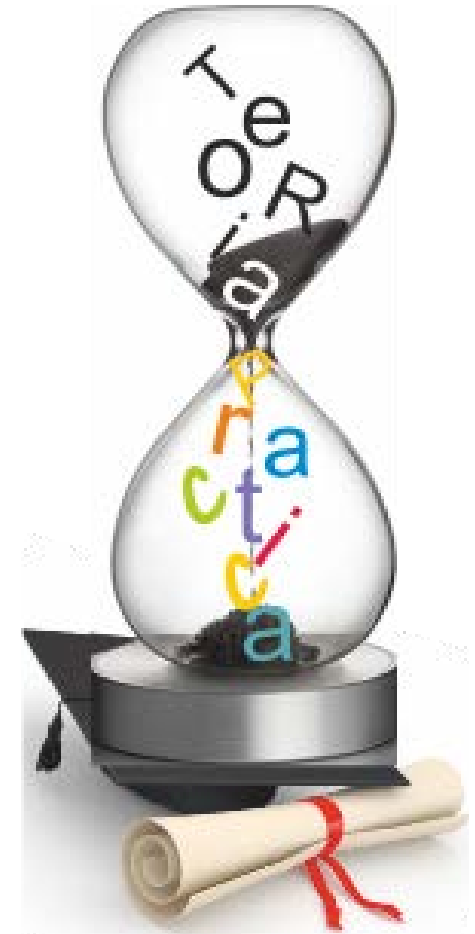
OMNIASIG Vienna Insurance Group





Sumar

- Prezentare companie
- Descriere program de stagii de practica
- Modul de desfasurare a programului de stagii de practica





- ❑ **OMNIASIG Vienna Insurance Group** este prezentă din 1995 pe piața asigurărilor din România, menținându-se constant în topul celor mai mari și mai stabili asigurători din țară. Compania are un portofoliu de peste 100 produse de asigurare și o rețea de sucursale și agenții extinsă la nivel național. Cei peste 1.100 de angajați oferă constant clienților și partenerilor companiei serviciile de calitate care ne-au consacrat de-a lungul tuturor acestor ani. Prin apartenența la Vienna Insurance Group, OMNIASIG oferă clienților și partenerilor săi stabilitate și putere financiară, precum și expertiză complexă pe toate liniile de asigurări generale.
- ❑ **OMNIASIG** promovează excelența, responsabilitatea și integritatea în tot ceea ce întreprinde, cu obiectivul principal de a contribui la dezvoltarea societății și a comunității în care își desfășoară activitatea.
- ❑ Promisiunea noastră față de societate și față de toți stakeholderii companiei este: ***OMNIASIG pentru MAI BINE – grijă și responsabilitate pentru viitor.*** Urmărim acest obiectiv prin tot ceea ce facem.



INTEGRITATE

Onestitatea și transparența sunt esențiale pentru noi, astfel că ne respectăm întotdeauna promisiunile față de clienți, parteneri și angajați.

PROFESIONALISM & PASIUNE

Dinamici, serioși, inovativi și perfecționiști, angajații OMNIASIG acționează mereu cu responsabilitate, dând dovadă de pasiune și implicare în tot ceea ce fac.

RESPECT

Respectul față de o companie poate fi câștigat doar cu promisiuni îndeplinite. Astfel, respectul este pentru noi o valoare de bază în toate relațiile pe care le construim.

ÎNCREDERE

Recomandarea este cea mai înaltă distincție de care ne putem bucura, iar aceasta este posibilă doar datorită încrederii pe care clienții o au în serviciile noastre.

RESPONSABILITATE

Conștienți de rolul și responsabilitatea noastră în societate, dezvoltăm acțiuni prin care ne aducem contribuția în comunitate, printr-un business responsabil și activități sustenabile.

VALORILE NOASTRE

SUNTEM NUMĂRUL 1 ÎN SECTORUL Business-2-Business.

Credem în oameni și în visurile lor. Și avem expertiza necesară pentru a le proteja planurile și investițiile.

RECOMANDAREA, CEA MAI ÎNALTĂ DISTINCȚIE.

Știm că a fost un succes atunci când un client ne recomandă.

CALITATEA, LA ORDINEA ZILEI.

Suntem peste 1300 de profesioniști care în fiecare zi se ghidează după standarde înalte de calitate.

CLIEȚII NOȘTRI. PARTENERII NOȘTRI. CENTRUL ATENȚIEI NOASTRE.



Incepe-ti cariera cu un stagiu de practica la OMNIASIG Vienna Insurance Group!

Stagiile de practica reprezinta o modalitate prin care OMNIASIG sprijina studentii in vederea pregatirii lor.

➤ Scopul programului

Prin intermediul stagiilor de practica, OMNIASIG ofera studentilor oportunitatea de a se familiariza cu specificul si cultura unei organizatii multinationale si de a cunoaste fluxul de activitati din cadrul unei companii de asigurari, asistand la desfasurarea activitatilor zilnice.

➤ Profilul candidatului

Programul se adreseaza tuturor **studentilor din anul II de studii** care sunt interesati sa dobandeasca o serie de cunostinte practice in domeniul asigurarilor, sa interactioneze cu profesionisti si sa-si formeze o imagine cat mai clara asupra fluxurilor si activitatilor specifice din acest domeniu.



➤ **Aplica si tu!**

Pentru a aplica la acest program, te rugam sa ne transmiti la adresele:

anita.dobre@omniasig.ro si carmen.patrut@omniasig.ro urmatoarele documente:

- CV-ul tau;
- O scrisoare de motivatie in care sa ne comunici de ce doresti sa efectuezi stagiul de practica in domeniul ales.

Alocarea catre o directie/sucursala/agentie se va face in functie de numarul de locuri disponibile.

Toate solicitarile vor fi luate in considerare indiferent de nationalitate, gen, dizabilitate, rasa, culoare, religie, identitate de gen, etc.



➤ Domeniile in care poti alege sa faci practica

Nr. crt	Domenii	Nr locuri stagii de practica
1	Subscriere Asigurari Maritime, Aviatie si Cargo	2
2	Subscriere Auto Retail si AMM	2
3	Subscriere Non-Auto Retail si AMM	2
4	Subscriere Corporate Asigurari de Bunuri, Raspunderi si Riscuri Financiare	2
5	Subscriere Sanatate	2
6	Managementul Activelor	2
7	Suport Vanzari (HQ)	6
8	Vanzari (network)	7



1. Subscriere Asigurari Maritime, Aviatie si Cargo – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor de asigurare de tip Cargo, Material Rulant, Maritime si Aviatie (conditii de asigurare, clauze aditionale, metodologii de subscriere, tarificare);
- Prezentare cazuri practice de analiza de risc, cotare si ofertare;
- Rapoarte de gestiune si monitorizare portofoliu.

2. Subscriere Auto Retail si AMM – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor de asigurare auto (CASCO/RCA/CMR) – structura/acoperiri si excluderi, procesul de dezvoltare a respectivelor produse;
- Aspecte legate de structura tarifelor de prima si a procesului de construire a tarifelor de prima;
- Aspecte legate de activitatea de management a unui portofoliu (tipuri de rapoarte, indicatori monitorizati, interpretarea evolutiilor observate);
- Initierea in activitatea de evaluare a riscului (criterii si modalitati de evaluare, in vederea stabilirii termenilor de preluare in asigurare in cazul riscurilor standard / atipice);
- Prezentarea aplicatiilor de ofertarea ale asiguratorului.



3. Subscriere Non Auto Retail si AMM – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari;
- Initiere in domeniul asigurarilor (aspecte legate de emitere polite de asigurare, precum si despagubire dosare de daune);
- Prezentarea aplicatiilor informatice utilizate in cadrul Companiei;
- Prezentarea activitatii de Subscriere Locuinte;
- Centralizare date, rapoarte in baze de date (Excel).

4. Subscriere Corporate Asigurari de Bunuri, Raspunderi si Riscuri Financiare – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari;
- Prezentarea produselor si claselor de asigurare (conditii de asigurare, clauze aditionale, metodologii de subscriere, tarificare);
- Aspecte legate de componenta unui dosar de subscriere a unui risc;
- Centralizare date, rapoarte in baze de date (Excel).



5. Subscriere Sanatate – 2 locuri

- Aspecte generale legate de principiile si particularitatile asigurarilor de sanatate;
- Initierea in activitati de administrare a portofoliului de asigurari;
- Centralizare date, rapoarte si analize (Excel);

6. Managementul activelor – 2 locuri

- Aspecte generale legate de activitatea de managementul activelor in cadrul companiilor de asigurare;
- Initiere in aplicarea principiilor de management active – datorii in functie de specificul liniilor de business, implicatii generate de activitate asupra lichiditatii, solvabilitatii si gradului de performanta al companiei;
- Prezentarea unui flux complet de investitii (de la tranzactionare, inregistrare, contabilizare si raportare a tranzactiilor);
- Initiere in sistemele de lucru folosite in cadrul activitatii (Bloomberg, SimCorp);
- Participare activa la actualizarile documentatiilor ce guverneaza activitatea de management a activelor;
- Initiere in domeniul pietelor de capital unde Compania activeaza;
- Analiza dintre deciziile economice si politice cu implicatii in pietele de capital si perceptia investitorilor.



7. Suport Vanzari – 6 locuri

7.1 Brokeri – 1 loc

- Aspecte generale legate de principii de baza in asigurari (legislatie si aplicare practica – RCA & PAD);
- Initiere in distributia produselor de asigurari facultative: asigurari facultative pentru locuinte (produs, oferta, contract, gestionare, daune);
- Insusire cunostinte asigurari facultative pentru autovehicule – CASCO (conditii generale, stabilire suma asigurata, stabilire pachet de riscuri in functie de nevoile clientului, despagubiri);
- Initiere in ofertarea aplicata a produselor de asigurare la solicitarile venite din Sucursalele OMNIASIG;

7.2 Vanzari Directe – 4 locuri

- Prezentarea principalelor produse de asigurare, precum si a aplicatiilor Portal si INSIS;
- Aspecte generale in monitorizarea sucursalelor;
- Initiere in activitatea desfasurata cu agentii – cadrul legislativ, examene necesare, contracte;
- Initiere in activitatea de licitatii – cadrul legislativ, conditii de participare, utilizare SEAP;
- Initiere in activitatea de bancassurance – colaborarea cu BCR, rolul Asiguratorului, etc.;
- Initiere in vanzarea digitala - modalitate de lucru, utilizare aplicatii : DTH, plata electronica, inspectie de risc digitala, etc.



7.3 Suport vanzari – 1 loc

- Initiere in aria “controlling vanzari”;
- Analiza rezultatelor de vanzari, identificarea punctelor sensibile;
- Monitorizare rezultate vanzari vs target, trend-uri si forecast;
- Aspecte legate de elaborarea prezentarilor de business cu privire la rezultatele de vanzari;
- Participare la intocmirea dashboard-ului pentru activitatea de vanzari

8. Vanzari (Network) – 7 locuri

- Aspecte generale legate de principiile de baza in asigurari;
- Prezentarea serviciilor si a portofoliului de asigurari oferit de Omniasig,
- Initiere in pregatirea si prezentarea ofertelor de asigurare;
- Aspecte teoretice si practice referitoare la tehnici de vanzare a politelor de asigurare;
- Initierea in activitatea de emitere si gestionarea post vanzare a politelor de asigurare;
- Centralizare date, rapoarte si analize (Excel);

Nota!

Toti studentii vor fi incurajati sa participe la rezolvarea diverselor task-uri care sa-i ajute in dezvoltarea profesionala.

- Stagiul de practica se realizeaza in baza unei **Conventii cadru privind efectuarea stagiului de practica** incheiat intre institutia de invatamant (ASE), practicant (student) si Partenerul de practica (OMNIASIG);
- De asemenea, in prima zi de practica, studentii vor semna un **Angajament de Confidentialitate** (document OMNIASIG);
- **Locul de desfasurare a stagiului de practica** - Stagiile de practica se vor desfasura la sediul central al OMNIASIG sau la sediile Sucursalelor / Agentiilor din Bucuresti, in functie de optiunea exprimata. Studentii vor primi toate informatiile necesare in timp util cu privire la locatie si persoana de contact;
- Partenerul de practica (OMNIASIG) va aloca fiecarui student cate un **tutore** desemnat dintre specialistii din aria respectiva care va acorda suport studentului pe perioada derularii acestui program in vederea dobandirii de catre acesta a cunostintelor teoretice si practice din domeniul asigurarilor, precum si competente profesionale;
- La finalul programului, participantii vor primi o **adeverinta** care atesta efectuarea stagiului de practica in cadrul OMNIASIG si calificativul obtinut in urma parcurgerii acestuia.



Cu toata increderea!

OMNIASIG
VIENNA INSURANCE GROUP